

---

<b>Termin składania wniosków</b>	<b>Max. dofinansowanie</b>	<b>Budżet konkursu</b>	<b>Instytucja Pośrednicząca</b>
<b>10.10.2024-29.01.2025</b>	<b>600 tys. PLN</b>	<b>20 mln PLN</b>	<b>POLSKA AGENCJA ROZWOJU PRZEDSIĘBIORCZOŚCI (PARP)</b>
<b>5 r.</b>			

---

**Na co można uzyskać dofinansowanie?**

- Środki trwałe i WNiP,
- usługi zewnętrzne,
- wynagrodzenia personelu projektu, zakup surowców i materiałów
- koszty pośrednie.

Nabór skierowany jest do startupów, które pozytywnie przeszły proces inkubacji w ramach komponentu I w jednym z inkubatorów będących operatorem Platform Startowych.

W ramach **Komponentu IIa**, start-upy już działające w formie spółki i dysponujące raportem z procesu inkubacji, mogą ubiegać się o bezzwrotne finansowanie w kwocie **do 600.000 zł**, przy obowiązkowym wkładzie własnym na poziomie **15%**. Cel finansowania w ramach Komponentu IIa to doprowadzenie projektu startupu do etapu pierwszej sprzedaży.

Pomagamy również w przygotowywaniu wniosków o inkubację w ramach **Komponentu I** Platform Startowych.

Celem trwającego ok 5-6 miesięcy programu inkubacji w ramach Komponentu I jest **doprowadzenie pomysłu założyciela start-upu do stanu MVP**, czyli produktu o minimalnej funkcjonalności, a wynikiem pozytywnego przejścia **procesu inkubacji** jest raport pozwalający na aplikowanie o bezzwrotne wsparcie w kwocie do **600.000 zł** w ramach **Komponentu IIa**.

W ramach **Komponentu I**, founder ma możliwość skorzystania z usług oferowanych przez **operatorów Platform startowych** obejmujących zarówno podstawowe wsparcie w zakresie **dostępu do powierzchni biurowej, usług księgowych, prawnych, podatkowych** czy też **marketingowych**, jak również do bardziej **specjalistycznych usług** pomagających w rozwinięciu produktu czy też w weryfikacji modelu biznesowego.

Zaplanowano także kontynuację wsparcia w postaci **Komponentu IIb**, w ramach którego będzie możliwość otrzymania nawet **2 mln PLN** na dalszy rozwój start-upu.

---

**Kto może składać wnioski?****startupy**

mikro i małe spółki kapitałowe, które:

- **zakończyły program inkubacji** na Platformie startowej w ramach działania FEPW 01.01 Platformy startowe dla nowych pomysłów, komponent I: Inkubacja – rozwój nowego pomysłu biznesowego,
- **posiadają Raport z inkubacji** uwzględniający zakończenie inkubacji innowacyjnego pomysłu oraz rekomendację dotyczącą stopnia gotowości spółki do podjęcia działalności rynkowej wraz z uzasadnieniem biznesowym, ważnym na dzień złożenia wniosku o dofinansowanie,
- kwalifikują się do otrzymania wsparcia na podstawie art. 22 ust. 2 rozporządzenia Komisji (UE) 651/2014,
- **siedziba wnioskodawcy znajduje się w jednym z województw na terytorium makroregionu Polski Wschodniej:** lubelskiego, podkarpackiego, podlaskiego, świętokrzyskiego, warmińsko-mazurskiego, lub mazowieckiego z wyłączeniem regionu warszawskiego stołecznego (m.st. Warszawa oraz powiatów: grodzkiego, legionowskiego, mińskiego, nowodworskiego, otwockiego, piaseczyńskiego, pruszkowskiego, warszawskiego zachodniego i wołomińskiego).

**GRANTS CAPITAL W LICZBACH**

Każde **1000 PLN** zainwestowane w naszą usługę przygotowania wniosku generuje średnio **ponad 132.000 PLN dotacji** dla klienta.

- A. **350+ mln PLN** pozyskanych dotacji
- B. **90+** w pełni rozliczonych wniosków dofinansowanie
- C. **15 konsultantów** z min. 5 letnim doświadczeniem

## **NASZE WARTOŚCI**

1. **Zespół konsultantów** a nie jeden specjalista. Do każdego projektu oddelegowany jest zespół składający się z:
  - Konsultant prowadzący
  - Analityk finansowy
  - Konsultant wspierający (recenzent)

Dysponujemy **bogatą bazą partnerów i konsultantów merytorycznych**, którzy mogą wzbogacić Twój projekt merytorycznie i skrócić czas potrzebny na przygotowanie wsadu merytorycznego do wniosku.

2. Rozliczenie wynagrodzenia **success fee** dostosowane do rodzaju inwestycji oraz harmonogramu płatności

Rozłożenie płatności success fee **w częściach** umożliwi Tobie sfinansowanie naszego wynagrodzenia **z otrzymanego dofinansowania**.

3. Kompleksowa obsługa i rozliczenie

Oferujemy pełne wsparcie na każdym etapie procesu, od bezpłatnej konsultacji projektu, przygotowanie i złożenie wniosku, aż po jego profesjonalne rozliczenie i wsparcie przy kontroli.

## **Proces aplikowania**

1. Bezpłatna konsultacja w formie analizy szans na pozyskanie dotacji w konkursie.
2. Podpisanie umowy z GRANTS.CAPITAL.
3. Współpraca nad wnioskiem w formie dokumentów współdzielonych na dysku. Wprowadzenie przez GRANTS.CAPITAL wniosku do generatora PARP.
4. Złożenie wniosku o dofinansowanie.
5. Wezwanie do uzupełnień. Poprawa wniosku stosownie do wezwań ekspertów oceniających.
6. Przygotowanie klienta do udziału w panelu ekspertów (jeśli dotyczy).
7. Ogłoszenie wyników przez PARP.
8. Opracowanie przez GRANTS.CAPITAL dokumentów do podpisania umowy o dofinansowanie.

## **Kontakt**

**Michał Bartczak:** +48 536 844 578 | [michal.bartczak@grants.capital](mailto:michal.bartczak@grants.capital)

**Magdalena Adamczuk:** +48 501 679 162 | [magdalena.adamczuk@grants.capital](mailto:magdalena.adamczuk@grants.capital)

**Link do naszej strony internetowej:** <https://grants.capital/>

**Zachęcamy do dołączenia do naszej grupy na Facebooku:**

<https://www.facebook.com/groups/dotacjenainnowacje>

oraz wysłuchania podcastu “GRANTS TALK. Biznes i Innowacje”

<https://open.spotify.com/show/0n7kKz77fudKtPsu19mxXM>